



НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК КАЗАХСТАНА

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ ИМПОРТА КАЗАХСТАНА

Департамент платежного баланса и валютного регулирования
Аналитическая записка

Оспанов Н.К.

Экономические исследования и аналитические записки Национального Банка Республики Казахстан (далее – НБРК) предназначены для распространения результатов исследований НБРК, а также другие научно-исследовательские работы сотрудников НБРК. Экономические исследования распространяются для стимулирования дискуссий. Мнения, высказанные в документе, выражают личную позицию авторов и могут не совпадать с официальной позицией НБРК.

Динамика баланса первичных доходов в прогнозе текущего счета платежного баланса Республики Казахстан

Декабрь 2017 года

Анализ структуры импорта Казахстана в сравнении с другими странами

Оспанов Н.К.¹

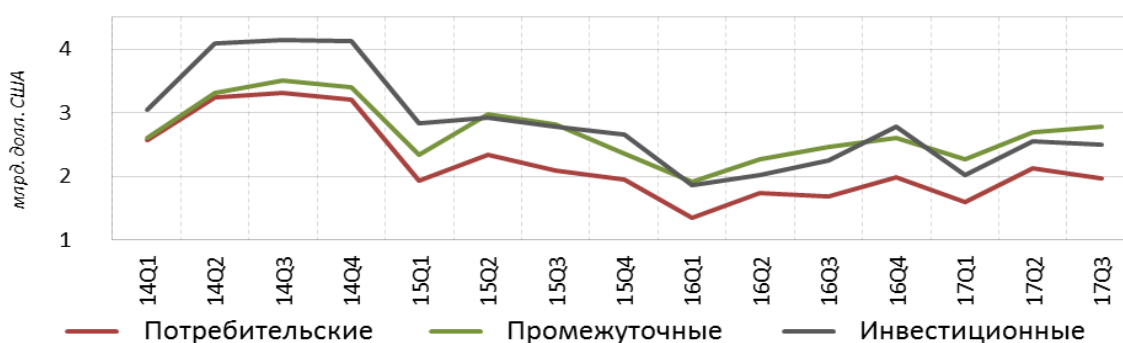
Аннотация

В настоящее время экономика Казахстана тесно интегрирована в систему международных экономических отношений. Экономическое развитие и, как следствие, привлечение капитала и технологий наряду с ростом потребления способствуют увеличению притока импорта в страну. Рост импортных поставок удовлетворяет потребности экономики в товарах как потребительского назначения, так и инвестиционного и промежуточного, что вместе создает определенное давление на счет текущих операций платежного баланса. При этом возникает вопрос о том, насколько приемлем на данном этапе развития существующий объем импорта в сравнении с другими странами. В данной статье приводится сравнительный анализ структуры импорта Казахстана с импортом отдельных стран.

¹ Оспанов Нурлан – главный специалист, Управление экономического анализа, Департамент платежного баланса и валютного регулирования, Национальный Банк Республики Казахстан.
Email: Ospanov.N@nationalbank.kz

Благоприятная конъюнктура на мировых рынках энергоресурсов в текущем году способствовала восстановлению экономического роста в сравнении с предыдущим годом. Рост сопровождался увеличением поставок импортных товаров в Казахстан. Основными поставщиками импортных товаров в Казахстан являются Российская Федерация (за 9 месяцев 2017 года - 38,5%), страны Европейского Союза (19,4%) и Китай (16,3%).

Диаграмма 1. Динамика импорта товаров в Казахстан



По итогам первых трех кварталов 2017 года импорт составил 23,1 млрд. долл., что на 15,6% больше в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. В 2017 году отмечается рост по всем группам основной товарной номенклатуры. По итогам девяти месяцев больше всего выросли потребительские непродовольственные товары (24,0%). Ввоз промежуточных товаров увеличился на 16,7%, а инвестиционных товаров – на 15,5%.

В Таблице 1 представлены квартальные данные по изменениям стоимостных показателей импорта в сравнении с соответствующим кварталом прошлого года. «Зеленая зона» говорит о продолжающемся с конца 2016 года восстановлении импорта. Основной причиной является эффект низкой базы 2016 года.

Таблица 1. Изменение импорта товаров к соответствующему периоду прошлого года

	15Q1	15Q2	15Q3	15Q4	16Q1	16Q2	16Q3	16Q4	17Q1	17Q2	17Q3
Все товары импорта	-13.6%	-22.3%	-30.0%	-35.1%	-28.1%	-27.1%	-16.5%	6.0%	15.3%	22.4%	13.1%
Потребительские товары	-24.4%	-27.9%	-36.9%	-39.4%	-30.9%	-25.5%	-19.5%	2.1%	19.7%	22.0%	16.5%
Продовольственные товары	-12.8%	-10.3%	-29.3%	-29.2%	-18.8%	-17.6%	-9.8%	5.1%	14.9%	10.1%	14.6%
Непродовольственные товары	-29.4%	-36.0%	-40.6%	-45.1%	-37.3%	-30.6%	-24.9%	0.0%	22.9%	31.2%	17.8%
Промежуточные товары	-10.2%	-10.4%	-20.0%	-30.9%	-18.5%	-23.8%	-12.2%	10.4%	19.4%	19.0%	12.6%
Инвестиционные товары	-7.2%	-28.4%	-32.6%	-35.5%	-34.2%	-30.9%	-19.4%	4.5%	8.7%	26.4%	11.3%

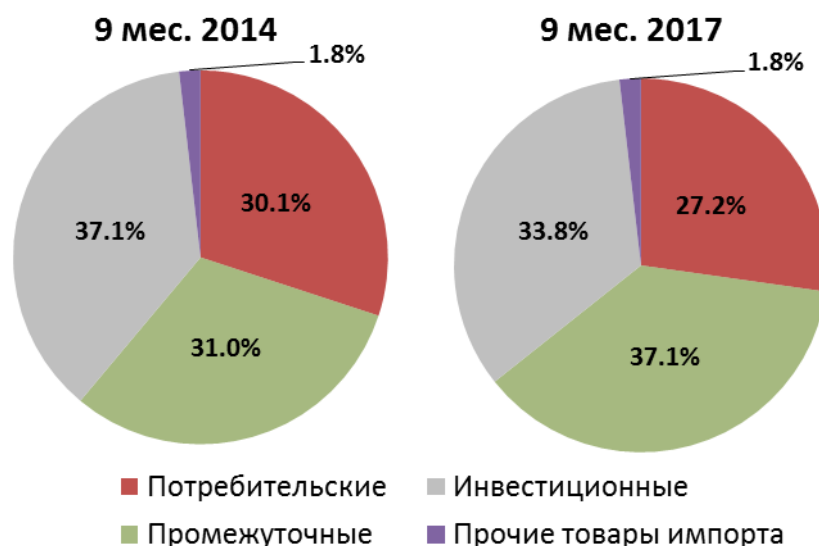
Вместе с тем, в третьем квартале 2017 года наметилось некоторое снижение импорта по всем товарным группам, кроме промежуточных товаров. Данное снижение является нехарактерным для третьего квартала, так как сезонно в третьем квартале обычно наблюдается прирост импорта. Значительнее всего сократились поставки непродовольственных товаров (на 8,3%).

Таблица 2. Изменение импорта товаров к предыдущему периоду

	15Q1	15Q2	15Q3	15Q4	16Q1	16Q2	16Q3	16Q4	17Q1	17Q2	17Q3
Все товары импорта	-33.3%	16.3%	-7.9%	-9.1%	-26.0%	17.7%	5.6%	15.3%	-19.6%	24.9%	-2.4%
Потребительские товары	-39.5%	20.5%	-10.5%	-7.0%	-31.1%	29.9%	-3.3%	17.9%	-19.2%	32.4%	-7.6%
<i>Продовольственные товары</i>	<i>-41.2%</i>	<i>37.3%</i>	<i>-18.1%</i>	<i>7.0%</i>	<i>-32.6%</i>	<i>39.3%</i>	<i>-10.3%</i>	<i>24.8%</i>	<i>-26.3%</i>	<i>33.4%</i>	<i>-6.6%</i>
<i>Непродовольственные товары</i>	<i>-38.7%</i>	<i>11.6%</i>	<i>-5.6%</i>	<i>-14.9%</i>	<i>-30.0%</i>	<i>23.5%</i>	<i>2.1%</i>	<i>13.3%</i>	<i>-13.9%</i>	<i>31.8%</i>	<i>-8.3%</i>
Промежуточные товары	-31.2%	26.8%	-5.3%	-16.3%	-18.9%	18.7%	9.0%	5.3%	-12.3%	18.3%	3.2%
Инвестиционные товары	-31.4%	3.6%	-4.9%	-4.5%	-30.1%	8.7%	10.9%	23.9%	-27.3%	26.5%	-2.4%

По итогам 9 месяцев 2017 года наибольшей товарной группой являются промежуточные товары – 37,1%. Основными импортируемыми промежуточными товарами Казахстана являются: строительные материалы, металлические изделия, нефтепродукты, промежуточные компоненты черной металлургии и т.д.

Диаграмма 2. Структура импорта Казахстана



За последние годы отмечается сокращение доли инвестиционных товаров. По итогам 9 месяцев 2017 года в сравнении с аналогичным периодом 2014 года доля сократилась с 37,1% до 33,8%. Основными импортируемыми инвестиционными товарами являются оборудование для горнодобывающей промышленности (главным образом, для нефтегазовой отрасли), оборудование связи и коммуникации, турбины и электрогенераторы, локомотивы, вагоны и т.д.

Примечательно, что в соответствии с Классификацией по широким экономическим категориям ООН (далее – ШЭК) мобильные телефоны отнесены к категории инвестиционных товаров и по итогам 9 месяцев 2017 года занимают 7,8% в инвестиционном импорте.

Экономика Казахстана является субъектом глобальной экономики и обладает собственной специализацией. В условиях нарастающей глобализации определяющую роль играет свобода перемещения товаров. В

этой связи, степень открытости и налаживание устойчивых экономических связей выходит на первый план.

В настоящее время Казахстан состоит в различных интеграционных объединениях, которые активно способствуют развитию экономических связей между странами, либерализации торговли, гармонизации технических стандартов и норм.

На микроуровне этот процесс идет через взаимодействие отдельных предприятий близлежащих стран. Производство товаров включает в себя использование средств производства и промежуточных товаров, производимых в других странах. Казахстанские предприятия также используют оборудование и промежуточные товары, произведенные в других странах. Так, например, отечественные кондитеры для изготовления своей продукции используют орехи, сухое молоко, ароматизаторы импортируются из России и стран Европы, из Африки поставляются какао бобы.

За годы независимости Казахстан активно создает условия для ведения бизнеса и благоприятный инвестиционный климат. Как результат, отмечаются значительные объемы иностранных прямых инвестиции (далее – ИПИ) в экономику. Так, по итогам 2016 года валовый приток ИПИ в Казахстан составил 21,0 млрд. долл., из них 7,2 млрд. долл. в горнодобывающую промышленность, 4,1 млрд. долл. в обрабатывающую промышленность, 4,8 млрд. долл. в деятельность по проведению геологической разведки.

ИПИ оказывают существенное воздействие на ход экономических преобразований. Создаются новые производства, проводится модернизация уже существующих предприятий, вводятся новые мощности, позволяющие увеличить экспортный потенциал страны.

На сегодняшний день в Казахстане реализуются ряд крупных инфраструктурных проектов. Очевидно, что капитальные инвестиции вносят существенный вклад в экономический рост, но вместе с тем ведут к росту объемов поставок иностранного оборудования, строительных материалов и других товаров промежуточной и инвестиционной категории.

Таким образом, воздействие импорта на экономику имеет как положительный, так и отрицательный эффект. Рост импорта способствует к формированию дефицита текущего счета платежного баланса страны, что в свою очередь создает давление на курс национальной валюты.

К положительным эффектам от поступлений в страну конкурентного импорта можно отнести формирование стимулов у отечественного производителя к повышению качества выпускаемой продукции, расширение представленного в стране ассортимента, улучшение структуры производства за счет устранения отсталого производства и перегруппировки ресурсов в пользу более эффективного производства. Иными словами, импорт способствует активизации перехода на более высокую степень эффективности производства и конкурентоспособности отечественных товаров.

Открытая сбалансированная экономика формируется в условиях отсутствия ограничений притока иностранных товаров. В этой связи существует интерес в определении уровня адекватности текущих объемов импортных потоков в Казахстан. Для сопоставления Национальным Банком проведен сравнительный анализ структуры импорта в различных странах.

На основе данных за 2016 год сформированы следующие группы стран со схожей экономической структурой²:

- отдельные развивающиеся страны, по валютам которых Национальный Банк еженедельно публикует обзоры (Турция, Бразилия, Россия, ЮАР, Мексика, Индия, Индонезия);
- нефтедобывающие страны (Катар, Кувейт, Венесуэла, ОАЭ, Нигерия);
- отдельные страны СНГ (Беларусь, Кыргызстан, Узбекистан, Украина);
- страны со значительным уровнем сырья в структуре экспорта (Аргентина, Австралия, Канада, Чили, Новая Зеландия, Норвегия, Исландия);
- отдельные страны ОСЭР (Франция, Германия, Италия, Корея, Испания, Великобритания);
- прочие страны (Китай, Пакистан, Малайзия).

Из базы данных Агентства «Международный торговый центр» при ВТО (ИТС) в соответствии с ШЭК сформированы ряды импортных поставок в каждую из рассматриваемых стран и структурированы по категориям. Кроме того, рассчитаны удельные веса категорий товаров импорта в общем импорте и в процентах от ВВП соответствующих стран.

Результаты анализа

Анализ таблицы с удельными весами импорта каждой категорий товаров в общем импорте (Таблица 3) позволяет заключить следующее.

Промежуточные товары. В сравнении со средним значением по всей выборке стран доля промежуточных товаров в Казахстане меньше (51,0% против 36,4%) и сопоставима с долей ОАЭ (37,2%). В целом, по выборке нефтяных стран среднее значение 42,1%, что ненамного больше показателей Казахстана. Средний результат выборки «Отдельные развивающиеся страны» равен 59,5%.

Низкая доля промежуточных товаров свидетельствует об относительно низкой зависимости от импорта строительных, горюче-смазочных материалов и топлива. Очевидно, что Казахстан в состоянии частично удовлетворять внутренний спрос на данные товары самостоятельно. Также, меньшее содержание промежуточных товаров в структуре импорта Казахстана может свидетельствовать о меньшем уровне производства конечной продукции, которая нуждается в значительных уровнях промежуточных товаров

² Данные по Узбекистану, Венесуэле и Украине составлены на основе зеркальной статистики стран-торговых партнеров

Инвестиционные товары. Удельный вес инвестиционных товаров в общем импорте Казахстана (35,1%) выше, чем во всех странах выборки (в среднем 17,9%). Наиболее близкой по значению выборкой стран являются «Страны со значительным экспортом сырьевых товаров» (22,1%). Среднее значение по выборке «Нефтяные страны» – 17,8%.

Высокий спрос на средства производства вызван значительными капитальными потоками в инфраструктурные проекты в нефтегазовой отрасли и государственными программами.

Потребительские товары. Среднее значение по всей выборке равно 30,0%, что сопоставимо с показателем Казахстана 26,6%. Наиболее близкими странами по содержанию потребительских товаров в общем импорте являются: Аргентина – 23,8%, Узбекистан – 24,0%, Турция – 25,2%, Беларусь – 26,4%, Канада – 28,5%.

Для сопоставимости рассмотрим категории импорта в процентах ВВП (Таблица 4). Показатель общего импорта товаров в Казахстан в процентах ВВП является ниже (19,0%) среднего значения по выборке (26,5%). Основной причиной является относительно высокий уровень ВВП и достаточно низкий уровень потребления в РК по отношению к импорту.

Соотношение импорта потребительских товаров к ВВП в Казахстане (5,1%) свидетельствует о сравнительно низком уровне относительно среднего значения по выборке стран (8,4%). Выводы по промежуточным и инвестиционным товарам аналогичны выводам, сделанным в анализе долей категорий импорта от общего импорта.

Вместе с тем, альтернативное представление импорта в соответствии классификации основных товаров в системе национальных счетов (СНС) позволяет сделать несколько дополнительных выводов (Таблица 5).

Казахстан является относительно самодостаточной страной в части импорта автомобильного бензина и ГСМ (5,9% против 10,5% по всей выборке). Более низкие показатели по импорту ГСМ отмечены только у таких стран как Катар, Кувейт, ОАЭ и Россия. Кроме того, показатели по Казахстану примерно сопоставимы с такими странами (с развитой нефтяной отраслью) как Норвегия и Великобритания.

Также стоит отметить незначительную долю импортируемых автомобилей (1,6% против 4,4%), что связано с сокращением покупательской активности в 2016 году.

В целом выводы сделанные в сравнении долей инвестиционных и промежуточных товаров от общего импорта подтверждаются. Высокий уровень импорта капитального оборудования (доля по группе «Капитальное оборудование» равно 27,6% против среднего значения 23,7%) замечен в активно развивающихся странах, со специализацией в той или иной отрасли. Данный факт подтверждает капиталоемкость вложений в нефтяной сектор в Казахстане. Сопоставимые доли наблюдаются у таких стран как Россия,

Бразилия, Мексика и ЮАР. Максимальные значения в данной категории только у индустриально развитых стран, таких как Китай, Малайзия и Корея.

По результатам проведенного анализа можно заключить следующее. В настоящее время в экономику Казахстана поступает значительный объем инвестиционных товаров, который по большей части покрывается капитальными потоками в финансовом счете. Объем импорта в промежуточных и потребительских категориях товаров находится на характерном в страновом сравнении уровне. В целом, торговый баланс в Казахстане исторически складывался с профицитом, так как экспортные поступления были значительно выше импорта товаров.

Существующий импорт является приемлемым и не оказывает значительного давления на текущий счет платежного баланса.

Таблица 3. Удельный вес категорий импорта товаров в общем импорте
(по итогам 2016 года)

		Промежуточные	Инвестиционные	Потребительские
Казахстан		36.4%	35.1%	26.6%
Среднее по всей выборке (без РК)		51.0%	17.9%	30.0%
Отдельные развивающиеся страны	Турция	56.4%	18.3%	25.2%
	Бразилия	64.0%	15.6%	20.4%
	Россия	42.2%	25.2%	32.6%
	ЮАР	48.2%	20.1%	29.6%
	Мексика	60.3%	20.0%	19.6%
	Индия	78.4%	12.3%	7.2%
	Индонезия	67.2%	15.9%	16.9%
Среднее по группе		59.5%	18.2%	21.6%
Нефтяные страны	Катар	46.7%	20.2%	33.1%
	Кувейт	39.6%	19.7%	40.7%
	Венесуэла	45.8%	16.8%	37.4%
	ОАЭ	37.2%	13.3%	49.5%
	Нигерия	41.1%	19.0%	39.9%
	Среднее по группе	42.1%	17.8%	40.1%
Отдельные страны СНГ	Беларусь	62.3%	11.4%	26.4%
	Кыргызстан	39.8%	13.3%	46.8%
	Узбекистан	51.5%	24.5%	24.0%
	Украина	48.3%	16.5%	35.2%
	Среднее по группе	50.5%	16.4%	33.1%
Страны со знач. экспортом сырьевых товаров	Аргентина	52.9%	22.0%	23.8%
	Австралия	35.7%	23.4%	38.8%
	Канада	47.0%	20.8%	28.5%
	Чили	41.2%	24.6%	30.8%
	Новая Зеландия	37.8%	22.3%	37.1%
	Норвегия	42.4%	22.3%	32.0%
	Исландия	41.3%	19.5%	35.0%
	Среднее по группе	42.6%	22.1%	32.3%
Отдельные страны ОСЭР	Франция	49.9%	15.9%	34.2%
	Германия	51.8%	15.6%	32.6%
	Италия	55.0%	11.8%	33.2%
	Корея	67.6%	15.2%	14.3%
	Испания	54.0%	12.2%	33.8%
	Великобритания	47.7%	16.1%	36.2%
	Среднее по группе	54.3%	14.5%	30.7%
Прочие страны	Китай	75.0%	14.7%	10.3%
	Пакистан	59.1%	17.1%	19.1%
	Малайзия	65.4%	15.4%	19.2%
	Среднее по группе	66.5%	15.8%	16.2%

Таблица 4. Компоненты импорта товаров в % к ВВП

		Общий импорт	Промежуточные	Инвестиционные	Потребительские
Казахстан		19.0%	6.9%	6.7%	5.1%
Среднее по всей выборке (без РК)		26.5%	13.4%	4.5%	8.4%
Отдельные развивающиеся страны	Турция	23.2%	13.1%	4.2%	5.8%
	Бразилия	7.7%	4.9%	1.2%	1.6%
	Россия	14.2%	6.0%	3.6%	4.6%
	ЮАР	25.4%	12.2%	5.1%	7.5%
	Мексика	37.0%	22.3%	7.4%	7.3%
	Индия	15.8%	12.4%	1.9%	1.1%
	Индонезия	14.6%	9.8%	2.3%	2.5%
	Среднее по группе	19.7%	11.5%	3.7%	4.3%
Нефтяные страны	Катар	21.0%	9.8%	4.2%	7.0%
	Кувейт	27.0%	10.7%	5.3%	11.0%
	Венесуэла	4.1%	1.9%	0.7%	1.6%
	ОАЭ	77.7%	28.9%	10.3%	38.4%
	Нигерия	8.7%	3.6%	1.7%	3.5%
	Среднее по группе	27.7%	11.0%	4.5%	12.3%
Отдельные страны СНГ	Беларусь	58.2%	36.2%	6.6%	15.3%
	Кыргызстан	58.7%	23.4%	7.8%	27.5%
	Узбекистан	14.1%	7.3%	3.5%	3.4%
	Украина	41.0%	19.8%	6.8%	14.5%
	Среднее по группе	43.0%	21.7%	6.2%	15.2%
Страны со знач. экспортом сырьевых товаров	Аргентина	10.2%	5.4%	2.2%	2.4%
	Австралия	15.7%	5.6%	3.7%	6.1%
	Канада	26.3%	12.4%	5.5%	7.5%
	Чили	23.8%	9.8%	5.9%	7.3%
	Новая Зеландия	19.6%	7.4%	4.4%	7.3%
	Норвегия	19.6%	8.3%	4.4%	6.3%
	Исландия	28.4%	11.7%	5.6%	10.0%
	Среднее по группе	20.5%	8.7%	4.5%	6.7%
Отдельные страны ОСЭР	Франция	22.7%	11.3%	3.6%	7.8%
	Германия	30.6%	15.8%	4.8%	10.0%
	Италия	21.9%	12.0%	2.6%	7.3%
	Корея	28.8%	19.4%	4.4%	4.1%
	Испания	24.6%	13.3%	3.0%	8.3%
	Великобритания	24.3%	11.6%	3.9%	8.8%
	Среднее по группе	25.5%	13.9%	3.7%	7.7%
Прочие страны	Китай	14.2%	10.6%	2.1%	1.5%
	Пакистан	16.6%	9.8%	2.8%	3.2%
	Малайзия	56.8%	37.2%	8.8%	10.9%
	Среднее по группе	29.2%	19.2%	4.6%	5.2%

Таблица 5. Удельный вес товарных классов СНС в общем импорте (по итогам 2016 года)

		Исходные продукты для промышленности	Капитальное оборудование	Транспортное оборудование и комплектующие	Автомобильный бензин и ГСМ	Пищевые продукты	Легковые автомобили	Прочие потребительские товары	Прочие (в основном товары военного назначения)	Общий итог (млрд. USD)
	Казахстан	32.8%	27.6%	7.5%	5.9%	10.6%	1.6%	13.8%	0.2%	25.4
Среднее по всей выборке (без РК)		28.6%	23.7%	9.4%	10.5%	7.5%	4.4%	11.9%	4.0%	
Отдельные развивающиеся страны	Турция	37.8%	22.2%	9.9%	5.9%	4.3%	5.0%	6.7%	8.3%	198.6
	Бразилия	33.8%	26.2%	11.5%	10.9%	6.8%	2.1%	8.6%	0.1%	137.6
	Россия	24.7%	30.7%	9.2%	0.9%	11.9%	3.3%	15.8%	3.6%	182.3
	ЮАР	24.1%	25.3%	7.1%	13.4%	4.6%	4.5%	10.7%	10.3%	74.7
	Мексика	27.4%	36.8%	12.7%	6.4%	4.8%	2.6%	6.0%	3.3%	387.1
	Индия	39.3%	20.3%	4.0%	24.6%	3.7%	0.1%	2.7%	5.3%	356.7
	Индонезия	38.9%	26.2%	5.9%	13.9%	9.2%	0.9%	4.1%	0.8%	135.7
Среднее по группе		32.3%	26.8%	8.6%	10.9%	6.5%	2.6%	7.8%	4.5%	
Нефтяные страны	Катар	26.8%	22.7%	15.3%	0.6%	9.4%	7.1%	13.9%	4.2%	32.1
	Кувейт	26.2%	25.2%	5.6%	0.6%	13.9%	9.2%	19.0%	0.3%	30.8
	Венесуэла	28.3%	21.0%	8.0%	11.6%	13.3%	1.4%	13.3%	3.2%	15.4
	ОАЭ	28.0%	12.7%	9.1%	1.0%	5.3%	4.3%	9.4%	30.2%	270.9
	Нигерия	22.6%	23.2%	8.2%	27.6%	12.2%	1.9%	4.2%	0.1%	35.2
	Среднее по группе		26.4%	21.0%	9.2%	8.3%	10.8%	4.8%	12.0%	7.6%
Отдельные страны СНГ	Беларусь	27.7%	15.1%	4.6%	26.8%	12.4%	1.3%	8.3%	3.6%	27.6
	Кыргызстан	27.8%	15.1%	6.4%	10.4%	10.6%	0.8%	25.8%	3.2%	3.8
	Узбекистан	32.2%	27.4%	10.0%	5.0%	9.3%	2.0%	10.5%	3.6%	9.5
	Украина	31.0%	19.8%	5.4%	15.3%	8.1%	3.2%	16.0%	1.3%	38.3
	Среднее по группе		29.7%	19.4%	6.6%	14.3%	10.1%	1.8%	15.2%	2.9%
Страны со знач. экспортом сырьевых товаров	Аргентина	26.9%	26.0%	16.9%	8.1%	2.2%	8.0%	9.7%	2.1%	55.6
	Австралия	21.8%	24.9%	9.3%	9.1%	4.2%	8.4%	18.6%	3.6%	189.4
	Канада	24.1%	23.0%	17.2%	6.2%	4.4%	6.5%	12.8%	5.8%	403.0
	Чили	22.2%	24.4%	10.9%	12.9%	4.6%	5.6%	16.1%	3.3%	58.8
	Новая Зеландия	21.8%	20.9%	11.9%	8.4%	6.8%	9.3%	17.4%	3.6%	36.2
	Норвегия	27.7%	23.5%	11.5%	3.3%	5.8%	7.0%	15.8%	5.3%	72.8
	Исландия	26.6%	22.0%	11.0%	10.6%	5.4%	7.1%	13.1%	4.2%	5.7
Среднее по группе		24.5%	23.5%	12.7%	8.4%	4.8%	7.4%	14.8%	4.0%	
Отдельные страны ОСЭР	Франция	25.4%	18.9%	15.1%	8.3%	8.8%	5.7%	17.7%	0.1%	560.6
	Германия	26.8%	22.1%	11.6%	7.1%	7.2%	4.8%	13.7%	6.7%	1 060.7
	Италия	32.3%	16.4%	7.2%	10.2%	9.4%	6.8%	16.2%	1.5%	404.6
	Корея	29.3%	31.0%	4.6%	19.8%	2.3%	2.3%	7.5%	3.1%	406.2
	Испания	26.3%	15.9%	12.9%	10.7%	10.1%	6.0%	17.8%	0.2%	302.5
	Великобритания	29.1%	17.8%	12.5%	6.2%	8.5%	7.2%	17.1%	1.7%	636.4
	Среднее по группе		28.2%	20.4%	10.7%	10.4%	7.7%	5.5%	15.0%	2.2%
Прочие страны	Китай	33.4%	38.9%	4.5%	10.5%	5.8%	2.8%	3.3%	0.9%	1 587.9
	Пакистан	35.6%	20.8%	5.6%	20.2%	7.0%	2.1%	3.7%	4.8%	47.0
	Малайзия	28.2%	40.7%	6.0%	10.1%	7.2%	1.1%	6.2%	0.4%	168.4
	Среднее по группе		32.4%	33.5%	5.3%	13.6%	6.7%	2.0%	4.4%	2.0%